



Kosmetoložka Inka žertuje:

„Mám velkou přednost před mladými. Já už vím, jak budu vypadat v 75!!“ Jak? Podívejte se, jak!

Finsko, 29. září 2006, Ince je přesně 75 a půl. Sauna byla hodně parná, proto oči Inky trochu napuchlé a kudrnatá hřívá rozčuchaná. Na její pleti není nic, jen příroda. Asi vážně umí kouzlit... Mattimu sejevila Inka tak mladá a hezká, že běžel pro foťák...

klientka salonu INKA: JANA M.



Před



Po

Jana Malá před a po několikátýdenním komplexu ošetření v Salonu Inky. Toto je úspěch talentovaných rukou Mattiho + Inky a jejich zvláštních metod a také úžasných kosmetických přípravků šitých na míru ...

O reklamě vůbec a o reklamě dle Inky

Na reklamních plakátech propagujících nějaký krém proti vráskám slibují mladé dívky starším damám věčné mládí. Ale účinek tohoto krému ale ani naznačit nemohou: vždyť jsou samy ještě mladé. Ale jak tedy zjistit, zda krém doporučovaný těmi dívkami vůbec působí? Jasnou odpověď na to dává 75letá Inka, která působení svých krémů proti vráskám inzeruje vlastní tváří... Jinými slovy, Inka na své pleti předkládá, jak její přístroje, její přípravky a její metody fungují!

Na vlastní kůži Inky

Inka vyzkoušela mnoho přístrojů a spoustu přípravků. A vyhledala ty správné. Toho důkazem je i v 75 letech neochablá a hladká pleť Inky bez vrásek! Uvědomíme-li si Inčin věk – nezbývá než složit takové inzerci poklonu. Je moudrá, neboť je neodolatelná. Jinými slovy: Inka na své nenalíčené pleti předvádí výsledky používání svých přístrojů a preparátů.

A mimochodem: Co je nového ve vitrínách Salonu Inky?

Inka pochvaluje nový fluid na krk a pigment bělící krém. Pro mastnou pleť s póry jsou dvě novinky: odmašťovač pleti, aniž by jí vysušil, a magický matující denní krém.

Kolik stojí „kilo pleti“?

To zjistíte při úvodní konzultaci

Během ní Inka pod lupou zkoumá stav pleti nového klienta a pak mu vysvětlí svůj názor o způsobu individuálního ošetření jeho pleti a odpovídajících přípravcích. Přitom klient nejen naslouchá Ince, ale i zblízka vidí spokojeně se usmívající stále klienty, kteří po ošetření procházejí kolem a každý postup Inky doporučí, neboť jejich pokožka je zlepšená.. A tu se nový klient bez váhání rozhodne, že i on si „koupí“ krásu v Salonu Inky. Kolik stojí, tolik stojí. Hlavně, že to stojí za to!

klientka salonu INKA: ZUZANA K.



Před



Po

OBJEDNÁVKY NA BEZPLATNOU KONZULTACI:
Mob.: 723 755 443, tel./zázn.: 224 212 092,
INKA, Staroměstské nám.15, Praha 1

www.akne-inka.cz